

Четверг,  
16 февраля 2017 года  
№6 (4572)

# Заполярный Вестник



Погрузиться в истоки ▶



Семейные предания норильчан ▶



Горнякам подберут новые сапоги ▶



И так все было понятно ▶

ГЛАВНАЯ РЕДАКЦИЯ ПИСЬМО РЕДАКТОРУ РЕКЛАМА СОЦПРОС АРХИВ ФОТО БЛОГ ФОРУМ ГОРСПРАВКА

WAP PDA

## ЛЕНТА НОВОСТЕЙ

**13:17 Жители Норильска смогут познакомиться с работами юных художников из соседней Дудинки**

НОРИЛЬСК. "Таймырский Телеграф" – Жители Норильска смогут познакомиться с работами юных художников из соседней Дудинки. В Норильской детской художественной школе (ул. Комсомольская, 52А) готовится к...

**13:08 Огонь, воду и медные трубы преодолели воспитанники дудинских детсадов на юбилейной спартакиаде дошкольников**

НОРИЛЬСК. "Таймырский Телеграф" – В Дудинке состоялась X зимняя спартакиада дошкольников. Она прошла в местном спортивном комплексе и объединила команды шести детских садов, сообщили сегодня в...

**12:47 Норильчане смогут погрузиться в "Этносферу"**

НОРИЛЬСК. "Таймырский Телеграф" – Норильчане смогут погрузиться в "Этносферу". Концерт этнической музыки под таким названием пройдет 25 февраля в Кайерканской детской школе искусств (ул....)

**12:34 Житель Кайеркана предстанет перед судом за кражу телефона с прилавка магазина**

НОРИЛЬСК. "Таймырский Телеграф" – Жителя Кайеркана заподозрили в краже телефона с прилавка продуктового магазина. Как сообщает пресс-служба ОМВД России по Норильску, в дежурную часть полиции с...

**12:18 Льгота на оплату жилищной услуги теперь распространяется и на "чернобыльцев", являющихся собственниками жилья в Красноярье**

НОРИЛЬСК. "Таймырский Телеграф" – На состоявшейся накануне сессии Законодательного собрания региона во втором чтении были приняты изменения в закон края "О социальной поддержке населения при оплате жилья и..."

## Все новости

## ВИКТОРИНА

**Дети какого народа играют в куклу, которая называется «Нухуко»**

1. долганы
2. иганасаны
3. ненцы
4. эвенки
5. энцы

[Архив вопросов »](#)

## Неравнодушный бизнес инициативы



16 февраля 2017 года, 14:21  
Фото: Владислав ШУКШИН  
Текст: Татьяна ЕРМОЛАЕВА

**Какие социальные проблемы волнуют сегодня людей? И как частный бизнес может участвовать в их решении? Во время первого телемоста между социальными предпринимателями Норильска и Мурманской области "Заполярный вестник" познакомился с конкретными историями успеха.**

В том, что идеи социальных предпринимателей, определяющих ключевые проблемы региона, могут быть окупаемыми, сомнений нет. По подсчетам экспертов, сегодня в России работают как минимум 3000 социальных предпринимателей, создающих новое пространство жизни. И небольшие города не исключение. Как говорится, было бы желание не только заработать, но и помочь людям. В Норильске и даже в отдаленных поселках Таймыра есть активные жители, которые хотят попробовать себя в таком бизнесе. Об этом "Вестнику" рассказал заместитель председателя Союза "Северные промышленники и предприниматели", ментор проекта "Деловой клуб социальных предпринимателей Арктики" Сергей Канавин. Вместе с руководителем проекта "Деловой клуб социального предпринимателя" Мурманской области, директором АНО "Центр управления проектами" Ольгой Буч он стал организатором телемоста между Норильском и Мончегорском.

– На курс социального предпринимательства, который уже третий год подряд проводит компания "Норильский никель", в нашем городе осенью записались около 60 человек. Проблема в том, что среди них появилось много слушателей, у которых уже есть опыт ведения бизнеса, но нет интересных социальных идей. А бывает наоборот. Идеи масса, а с чего начать предпринимательскую деятельность, человек не знает. Поэтому так важен обмен опытом... Понятно, что не все социальные бизнес-проекты, успешно реализуемые в Мурманской области, могут быть применимы к нашей территории. Взять тот же парк отдыха "Берег развлечений" в Мончегорске... Климат у нас более суровый, из-за чего такого рода бизнес может не пойти. Притом что тема досуга в Норильске стоит остро.

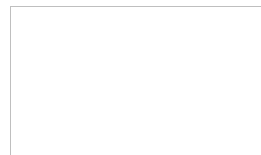
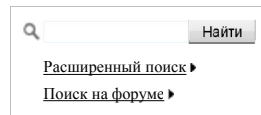
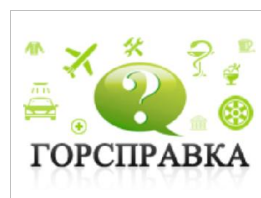
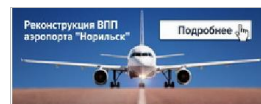
– С другой стороны, молочная кухня, идею которой социальный предприниматель из Норильска позаимствовал у красноярцев, имеет все шансы на успех, – подключается к нашему разговору исполнительный директор территориального объединения работодателей "Промышленники и предприниматели города Норильска" Михаил Киселев. – Норильск и Мончегорск в чем-то разнятся, а в чем-то похожи. Поиск помещения, выбор системы налогообложения, оптимизация деятельности – обо всем этом будет интересно послушать наших коллег. В Мончегорске, насколько я понимаю, проекты требуют менее крупных инвестиций, но зато количество бизнес-инициатив там больше.

– А с какими сложностями чаще всего сталкиваются социальные предприниматели в Норильске? – вопрос Михаилу Киселеву.

– Разницы между обычными предпринимателями и теми, кто ведет социальный бизнес, по большому счету нет. Проблемы у них одни и те же. Надо найти помещение. Идеальный вариант – с ремонтом и небольшой арендной стоимостью. При этом



Послушать коллег из Мончегорска не только интересно, но и полезно



## ГОЛОСОВАНИЕ

**Как вы платите за услуги ЖКХ?**

- Регулярно раз в месяц
- Плачу за несколько месяцев вперед
- Плачу с задержкой в один-два месяца. Нерегулярно
- Я злостный неплатежник

[Предыдущие опросы ▶](#)



ОНИ ИЩУТ ХОЗЯЕВ →

Скачать  
медиа-кит ЗВ  
2,86 МБ

помещение должно находиться в проходном месте, желательно в центре города... Соблюсти все эти условия сразу практически невозможно. На материке, я знаю, стоит острая проблема – подключения к электроэнергии. В Норильске такого нет. Зато у нас очень актуален вопрос льготного кредитования. Не всем удается получить беспроцентный заем на реализацию бизнес-проекта от “Норникеля”. Но даже и этим счастливицам зачастую требуются дополнительные средства. Если раньше в городе было представительство Красноярского регионального агентства поддержки малого и среднего бизнеса, где выдавались кредиты на сумму до 3 млн рублей под 5,5–10% годовых, то сейчас оно закрыто. Отсутствие господдержки – большая проблема не только для норильчан, но в первую очередь для предпринимателей в отдаленных северных поселках Таймыра, где люди лишены нормальной связи и Интернета.

– Несмотря на это, среди неравнодушных бизнесменов растет число желающих пройти обучение на курсах, которые на территориях своего присутствия организует “Норникель”...

Да, социальное предпринимательство вызывает интерес. Хотя еще и бытует мнение, что социальный бизнес не может быть прибыльным, однако это неправильно. Если идея социально значимая, значит в ней есть потребность и автоматически у такого бизнеса есть клиенты.

#### Пункт проката... из туалета

Но разговоры в сторону! Пора послушать самих социальных предпринимателей. Почти два десятка человек с одной стороны и столько же с другой приветствуют друг друга в режиме телемоста. Связь отличная.

Первой о своем опыте социального предпринимательства берется рассказать жительница Мончегорска Любовь Ускова.

– В 2015 году я окончила курс обучения, организованный “Норникелем”. На создание службы “Забота”, оказывающей социальные услуги населению на дому, я получила ссуду в размере 400 тысяч рублей. На следующий год снова прошла обучение и открыла репетиторский центр. Сейчас я включена в официальный реестр поставщиков услуг Министерства социального развития области, которое выплачивает компенсацию расходов. Конечно, были проблемы... Очень много нюансов, прежде всего по оформлению бумаг, – не стала скрывать предпринимательница. – Поэтому, если кто-то из вас решит заниматься таким бизнесом, советую хорошо изучить законодательство края. Информация о социальных услугах, которые финансируются из госбюджета, должна быть на сайте министерства вашего региона. Это может быть перспективное направление. Государство в 2018 году планирует отдать почти 60% “социалки” в коммерческий сектор и НКО, а их не хватает в регионах.

Предприниматель из Мончегорска Владимир Шустров в свою очередь рассказывает норильчанам, как родилась идея создания в городском парке площадки для активного семейного отдыха “Берег развлечений”. Здание старого, заброшенного туалета в парке они с партнером переоборудовали... в пункт проката спортивного инвентаря.

– Мы сделали склон для катания на ватрушках с подъемником, сейчас обустроиваем небольшое кафе быстрого питания с горячими напитками. Народу, особенно в праздничные и выходные дни, приходит много.

– А летом что будете делать? – резонный вопрос от норильчан.

– Пункт проката легко переформатировать. Мы выиграли грант администрации Мурманской области на развитие туризма. Закупили на эти деньги гироскутеры, ролики, планируем также приобрести велосипеды и организовать прокат лодок.

– Какова стоимость вашего бизнес-проекта?

– Мы брали ссуду у “Норникеля” на два года в размере трех миллионов рублей. Этих денег оказалось достаточно на открытие бизнеса.

– Вы уже вышли на окупаемость?

– Сейчас еще рано об этом говорить – мы открылись 24 декабря.

#### Вышел на “Старт”

Предприниматели с Кольского полуострова живо интересуются тем, какие идеи для социального бизнеса уже нашли воплощение в Норильске. Слово берет Евгения Гарнага, в числе первых прошедшая обучение и получившая ссуду от “Норникеля”.

– Наш центр “Чудо-дети” направлен на раннее развитие детей в возрасте от 6 месяцев до 10 лет. Плюс с прошлого года мы начали привозить в Норильск мастер-классы по правополушарному рисованию для взрослых и детей. Как оказалось, это очень востребованная услуга.

– Какие специалисты у вас работают?

– Педагоги из школ и детских садов. Логопеды? Мы отказались от этого направления, так как оно не слишком востребованно. Поэтому мы сделали упор на более рентабельных направлениях, однако и они, как показывает практика, со временем могут меняться. Если в прошлом году упор пришлось делать на развитии детей до 3 лет и подготовке к школе, то в этом году большим спросом пользуются курсы для четырехлеток.

## ЗАВЕДИ СЕБЕ БЛОГ

Зарегистрируйся,  
создай свой дневник,  
читай и комментируй  
дневники других  
пользователей.

#### ПОДПИСКА НА ЗВ

Подпишись и узнай первым о  
главных событиях Норильска!

Введи ваш e-mail:

[Управление подпиской](#) ▶



– Центр уже вышел на окупаемость? – самый острый вопрос.  
– Стоит учесть, что помещение у нас взято в кредит и мы выплачиваем ссуду, которую брали у “Норникеля”. Тем не менее все свои обязательства мы выполняем.  
Не меньший интерес у мончегорцев к предпринимателю Денису Николаеву, несколько месяцев назад открывшему в Норильске центр развития личности “Старт”.  
– Такой многофункциональный центр в Норильске единственный, – объясняет он. – У нас есть группы раннего развития детей, а также представлены различные танцевальные и спортивные направления – самбо, паркур, классическая хореография для детей, изостудия, цирковое искусство, группа на гамаках, детская йога, ушу... Помимо этого мы проводим различные досуговые мероприятия.  
– Каким образом вы рекламировали свой центр?  
– Мы делаем рассылки в соцсетях и по WhatsApp. Реклама на телевидении, к сожалению, неэффективна и дорогостояща, – делится своими наблюдениями предприниматель. – Кроме того, мы заключили договор с транспортным предприятием города и расклеиваем афиши в автобусах.

#### **Стоит взять на заметку**

Тема досуга и развития детей сегодня актуальна для любой территории. И нет ничего удивительного в том, что предпринимательница из Мончегорска Ирина Антонова также выбрала это направление для своего бизнеса.

– Что предлагает наш центр? Подготовку к школе, ментальную арифметику, обучение чтению и таблице умножения, исправление почерка... Мы работаем уже 4,5 месяца. Размер ссуды “Норникеля” составил 534 тысячи рублей. В январе появилась небольшая прибыль.

Удивление на лицах норильских предпринимателей.

– А какова цена аренды помещения? В Норильске предприятия не могут так быстро выйти на окупаемость.

– Первоначальную цену в 15 тысяч рублей в месяц мне удалось снизить до 10 тысяч. Я снимаю 60 м<sup>2</sup>, – добавляет Ирина.

Бурная реакция у норильчан.

– А у нас 1–1,5 тысячи рублей за квадрат!

Да, условия явно неравные. Однако помещение и стоимость аренды – не единственная сложность, с которой приходится сталкиваться социальным предпринимателям.

– Я защищала перед инвесторами бизнес-проект по созданию в Печенгском районе медицинского центра, – берет слово Елена Гребнева. – Благодаря ссуде “Норникеля” мы приобрели хорошее оборудование для УЗИ, где каждый датчик стоит около 700 тысяч рублей. Однако большая проблема – найти медицинские кадры для работы в центре. Район у нас маленький. Гинекологов, специалистов УЗИ, эндокринологов, других узких врачей не хватает. Тем не менее мы решаем проблему.

– Насколько сложно было получить лицензию на оказание этих услуг?

– У нас ушел целый год – на все согласования в Роспотребнадзоре, получение лицензии и оформление кадастровых документов. Помещение у нас свое, мы вывели его из жилищного фонда. Все это время центр стоял, из-за чего накопились “хвосты”, но это все вторично, главное – что центр сейчас работает.

– Какова стоимость проекта?

– Ссуда от “Норникеля” составила 3,5 млн рублей и еще около 6 млн – это наши инвестиции.

Несмотря на все сложности, с которыми ей пришлось столкнуться при реализации бизнес-проекта, Елена Гребнева уверена: диагностический медицинский кабинет довольно перспективное направление бизнеса. И норильчанам стоит взять эту идею на заметку.

– Очень часто бывает так, что человек обращается в поликлинику, а диагноз ему там поставить не могут. Поэтому, если у вас эта ниша свободна, я рекомендую съездить в Москву, в Томск на специализированные выставки диагностического оборудования, в частные центры... Может быть, имеет смысл открыть такой центр и у вас в городе?

#### **Гидропосев: быть или не быть?**

Повод для размышлений есть. А между тем у норильчан список идей для социального бизнеса еще не окончен. Ментор клуба Сергей Канавин напоминает о молочной кухне.

– Этот проект у нас пока в стадии реализации. Предприниматель ждет, когда в Норильск поступит оборудование – оно изготавливалось на заказ. В ближайшее время планируется открытие молочной кухни, которая, как показывают маркетинговые исследования, весьма востребована на территории. Другой интересный бизнес-проект касается экологии – в частности, восстановления нарушенных земель.

Подробнее рассказать мончегорцам о своем детище берется Геннадий Паславский, который сейчас проходит обучение на курсах социального предпринимательства и готовится представить бизнес-проект инвесторам.

– Технология гидропосева позволяет при минимальных затратах

озеленять огромные территории. Она широко используется в центральной части России. Какие затраты на этот проект? Все зависит от площадей. В среднем – от 500 тысяч до 4 миллионов рублей. Но мы будем просить у инвесторов около 6 миллионов рублей, так как хотим еще поставить на территории завод по переработке макулатуры, что позволит готовить исходное сырье для гидропосева здесь, на месте, а не закупать его на материке. Вообще проект окупается очень быстро.

Предприниматель уверен: его идея должна вызвать также интерес и у городских властей.

– Цена на эту услугу в два раза меньше, чем озеленение традиционными методами, – объясняет Геннадий Паславский.

– Интересный проект! – высказывает общее мнение бизнесменов Мурманской области Светлана Буч. – Мы вам очень благодарны за этот телемост. Обмен опытом всегда полезен. Надеемся на дальнейшее сотрудничество.

Норильчане поддержали коллег. А чтобы это пожелание не осталось на словах, социальные предприниматели севера Красноярского края и Мурманской области приняли решение о создании единой базы данных для обмена контактами и опытом.

Нравится

Мне нравится

Класс

Твитнуть

### Последние отзывы на форуме «ЗВ» (отсутствуют)

### Добавить комментарий

Ваше имя:

Собирать идеально - не обязательно, просто приблизительно соберите картинку (должен быть включен JavaScript).

Соберите пазл:



Соберите картинку, как в правом верхнем углу

Tweet

Нравится



**Совет:** для того чтобы не вводить каждый раз код, указанный на картинке — [зарегистрируйтесь на форуме](#) и авторизуйтесь, при этом все новые сообщения, написанные вами, будут автоматически публиковаться от указанного при регистрации имени.

### Читайте также в этом номере:

[Наверх](#) ↑

[Из-под земли достанут](#) (Татьяна РЫЧКОВА)

[Вернуться на главную](#)

[Улетели на Хайнань](#) (Татьяна РЫЧКОВА)

[Нужно верить в подрядчика и погоду](#) (Татьяна ЕРМОЛАЕВА)

[Билеты есть, билеты будут](#)

[В ЗФ освоены новые буровые установки](#)

[В условиях действующего производства](#) (Валентина ВАЧАЕВА)

[Выбор Мышкина](#) (Татьяна ЕРМОЛАЕВА)

[Внимание и еще раз внимание](#) (Лариса ФЕДИШИНА)

[Необходимый совет](#) (Виктор ЦАРЕВ)

[Инициатива поощряема](#) (Лариса ФЕДИШИНА)

[Форум объединит энтузиастов](#)

[За талант и любовь к Северу](#)

[От швейцарца Швайцера](#) (Лариса ФЕДИШИНА)

[Нельзя забыть](#) (Виктор ЦАРЕВ)

[Отправятся в плавание](#) (Татьяна ЕРМОЛАЕВА)

[В гостях как дома](#) (Валентина ВАЧАЕВА)

[Про родителей и друзей](#)

[Нелегкое служение](#) (Татьяна РЫЧКОВА)

[Обеспечение по-президентски](#) (Роман БУКВОЕДОВ)

[Гороскоп](#)



---

[Главная](#) • [Редакция](#) • [Письмо редактору](#) • [Реклама](#) • [Соцопрос](#) • [Архив](#) • [Фото](#) • [Блог](#) • [Форум](#) • [Горсправка](#) • [Карта сайта](#)

© Заполярный Вестник. Учредитель газеты — ООО «Медиакомпания «Северный город». Издатель - ООО «Медиакомпания «Северный город». Все права защищены.

При полном или частичном использовании материалов ссылка на «Заполярный Вестник» обязательна. При размещении материалов в интернете — гиперссылка на «Заполярный Вестник» обязательна. Редакция газеты не предоставляет справочную информацию. Редакция не несет ответственности за информацию, содержащуюся в рекламных объявлениях.

